

# Energie & Management

INFORMATIONEN FÜR DEN ENERGIEMARKT



Mediadaten 2019  
ONLINE

über **5.600.000**  
Kontakte im Jahr



**352.000**

**Leserkontakte in der  
Entscheider-Zielgruppe im Jahr**

Anzeigen-Reichweite bei ganzjähriger Schaltung  
in E&M; Reichweitenstudie Czaia/E&M  
+ 10 % zum Vorjahr



**1.706.720**

**Impressions im Jahr**

ivw-online/google analytics  
7/2017 - 7/2018  
+ 171 % zum Vorjahr



**98.900**

**Klicks in Facebook-Posts im Jahr**

Facebook, Jahressumme 7/2017 - 7/2018  
+ 9,8 % zum Vorjahr

**14.557**

**Community-Kontakte über Xing**

Online-Mitglieder der  
E&M-Gruppen Stand 7/2018  
+ 21 % zum Vorjahr



**1.224.450**

**Premium-Newsletter-Kontakte im Jahr**

Online-Reichweite bei ganzjähriger  
Bannerschaltung in allen Newslettern  
Reichweitenstatistik über Abonnenntenzahl/  
Newsletterraussendungen



**2.219.000**

**Aufrufe unserer Nachrichten auf Twitter**

Twitter, Jahressumme 7/2017 - 7/2018  
+ 787 % zum Vorjahr

# Energie & Management

## Online-Kanäle & Dienstleistungen



### TV-PRODUKTION (Seite 25)

- E&M TV aktive Marketing- und Vertriebsunterstützung mit Filmen

### BANNERWERBUNG (Seite 27)

- E&M online - alles Wissenswerte zum Energiemarkt auf einer Website [www.energie-und-management.de](http://www.energie-und-management.de)

### NEWSLETTER-WERBUNG

- **E&M powernews** - Newsletter (Seite 29)  
100 % bezahlende Empfänger  
Das Informationsportal für Top-Entscheider - 2 x täglich Ihre Nachrichten der Energiewirtschaft via E-Mail
- **E&M exklusiv** - Newsletter (Seite 30)  
Der kostenfreie Newsletter für den Energiemarkt
- **E&M daily** - PDF-Newsletter (Seite 31)  
100 % bezahlende Empfänger  
Jeden Morgen das Wichtigste des Tages im PDF-Format
- **E&M kwk** - PDF-Newsletter (Seite 32)  
100 % bezahlende Empfänger  
Der Newsletter für die dezentrale Energiewirtschaft

### CONTENT FÜR IHR UNTERNEHMEN (Seite 36)

- E&M B2B-Content - Fachinhalte für Ihre Website / Newsletter / Kundenmagazin
- E&M Content-Marketing (Seite 35) - Ihre Story für unser Netzwerk

### E&M -RE-TARGETING - ERREICHEN SIE NEUE ZIELGRUPPEN (Seite 28)

- Wunsch-Zielgruppe erreichen mit E&M Corporate Publishing (Seite 34)  
E&M Schloß-Gespräch: Wir begleiten Sie von der Idee und Konzeption über die Umsetzung bis zum Vertrieb

## Das Profil

**Webadresse:** [www.energie-und-management.de](http://www.energie-und-management.de)

**Kurzcharakteristik:** energie-und-management.de bietet Premium-Content aus den Bereichen der Energiewirtschaft, -technik und -politik für die heutigen und zukünftigen Entscheider und Führungskräfte der Energiewirtschaft. Werktäglich liefert die Redaktion den Nutzern schnell und zuverlässig die wichtigsten Nachrichten und verbindet Aktualität und Hintergrundinformationen auf höchstem journalistischem Niveau.

**Zielgruppe:** Geschäftsführer, Inhaber, Vorstände und Fach-/Führungskräfte aus der Energiebranche sowie Hersteller/Zulieferer und Dienstleistungsunternehmen.

**Reichweite:** energie-und-management.de ist seit 20 Jahren online und konnte seidem die Reichweite kontinuierlich steigern. Seit Juli 2017 liegt sie bei mehr als 1.700.000 Page-Impressions.

**Verlag:** Energie & Management Verlagsgesellschaft mbH  
Schloß Mühlfeld 20, 82211 Herrsching  
Tel.: +49 (0) 81 52-93 11 - 0  
Fax: +49 (0) 81 52-93 11 - 22  
E-Mail: [info@emvg.de](mailto:info@emvg.de)

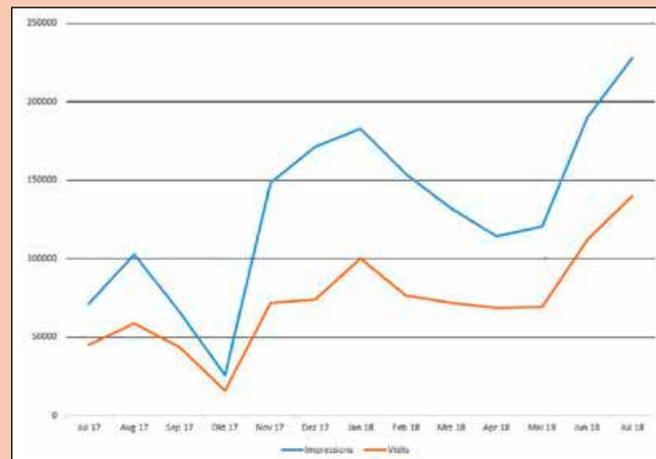
**Ansprechpartner** Sebastian Lichtenberg  
**Online-Werbung:** E-Mail: [s.lichtenberg@emvg.de](mailto:s.lichtenberg@emvg.de)  
Tel.: +49 (0) 81 52-93 11 - 88  
Fax: +49 (0) 81 52-93 11 - 22

**Zugriffskontrolle:** IVW-Online geprüft!



## NUTZUNGSDATEN/IVW-DATEN

Visits: durchschnittlich\* 78.000 /MonatPage  
Impressions: durchschnittlich\* 142.000/Monat



(\* durchschnittlich im Zeitraum Juli 2017 - Juli 2018)

Quelle: [www.energie-und-management.de/IVW-Online.de](http://www.energie-und-management.de/IVW-Online.de)

## Virales Marketing „E&M TV“ und „energy-news.tv“

### Aktive Marketing- und Vertriebsunterstützung mit Filmen durch Corporate-TV

#### Kurzbeschreibung

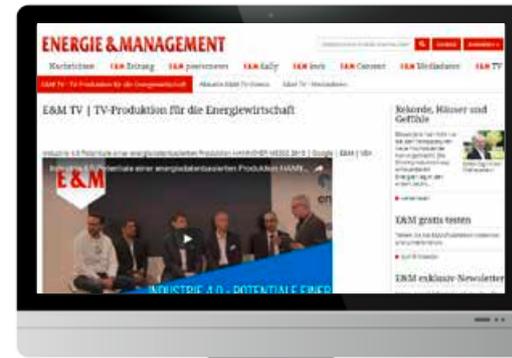
Filme machen neugierig, erklären komplexe Sachverhalte und erzeugen Emotionen. „Energie & Management“ und „energy-news.tv“ sind Kooperationspartner und produzieren Corporate-TV. Überzeugende Bewegtbilder für die Energiewirtschaft sind das Ergebnis. Im Fokus stehen dabei Dienstleistungen, Produkte, Mitarbeiter oder Kunden.

#### Konzept

Das Corporate-TV-Konzept von „Energie & Management“ und „energy-news.tv“ wird durch Storytelling geprägt und filmtechnisch nach Standards der öffentlich-rechtlichen Fernsehanstalten realisiert. Das Briefing seitens des Auftraggebers bestimmt die Inhalte und wird von „Energie & Management“ in ein Drehbuch umgesetzt.

#### Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte in der Energiewirtschaft sowie in der Zuliefer- und Dienstleistungsbranche.



## Corporate-TV Formate (Beispiele)

- Admove – die sprechende Anzeige
- Best Cases – Kunden als Referenzen
- Expertengespräch – Mehrere Unternehmen gemeinsam entlang einer Prozesskette
- Firmensender – Ihr Unternehmens-Corporate-TV
- Firmenpräsentation – Ihr Unternehmen stellt sich vor
- HR – Ihr Unternehmen als Arbeitgeber
- Mitarbeiterinformation / interne Kommunikation
- Personality – Mitarbeiter stellen sich in der Praxis vor
- Interviews
- Hausmesse
- Kino Spot – z.B. für regionale Präsentationen
- Live-Übertragung / Streaming
- Messe-Interview / Lounge-Besucher und Produkte im Mittelpunkt Ihres Messesandes / -auftritts
- News-Vorstellung im Nachrichtenstil, produziert im virtuellen Studio (Kunden-Branding)
- Pressekonferenzen
- Veranstaltungen: Interviews und Zusammenfassungen, auch als Ankündigung / Vorbereitung

## Verbreitung / Vermarktung / Sender

[www.energie-news.tv](http://www.energie-news.tv)  
[www.energieundmanagement.de](http://www.energieundmanagement.de)  
[www.energie-und-management.de](http://www.energie-und-management.de)  
[www.youtube.com/c/energiemanagement](http://www.youtube.com/c/energiemanagement)  
[www.energieportal.org](http://www.energieportal.org)



Reichweitenerhöhung / virales Marketing / Film-Marketing  
 Youtube und Vimeo (als zusätzliches Verbreitungselement)  
 Zielgruppenspezifische Online-Plattformen auf Anfrage

Veröffentlichungen		Preise €
<b>Energie &amp; Management</b>	1 Monat	85,-
	3 Monate	190,-
	6 Monate	360,-
	12 Monate	610,-
<b>energy-news.tv</b> 1 Film	1 Monat	60,-
	3 Monate	150,-
	6 Monate	270,-
	12 Monate	500,-
<b>Nachrichten</b> <b>Expertengespräche</b>		auf Anfrage
<b>Film-Marketing</b>	Erhöhung der Reichweiten	auf Anfrage
<b>Film-Produktionen</b> DSLR-Redaktion Corporate-TV	Im Preis enthalten 3 Monate Veröffentlichung auf <a href="http://www.energie-news.tv">www.energie-news.tv</a> <a href="http://www.energie-und-management.de">www.energie-und-management.de</a> <a href="http://www.energieundmanagement.de">www.energieundmanagement.de</a> <a href="http://www.youtube.com/c/energiemanagement">www.youtube.com/c/energiemanagement</a> <a href="http://www.energieportal.org">www.energieportal.org</a> Veröffentlichung/Ankündigung im Newsletter	auf Anfrage

zzgl. gesetzl. MwSt.

## Verlag:

Energie & Management Verlagsgesellschaft mbH  
 Schloß Mühlfeld 20, 82211 Herrsching  
 Tel.: +49 (0) 81 52-93 11-0  
 Fax: +49 (0) 81 52-93 11-22  
 E-Mail: [info@emvg.de](mailto:info@emvg.de)

## Ansprechpartner:

Sebastian Lichtenberg  
 E-Mail: [s.lichtenberg@emvg.de](mailto:s.lichtenberg@emvg.de)  
 Tel.: +49 (0) 81 52-93 11-88  
 Fax: +49 (0) 81 52-93 11-22

## Mit Breitenwirkung auf der Website – Exklusiv im Informationsportal

Sprechen Sie Ihre Energie-Kunden mit Ihrer Bannerwerbung auf E&M online an! Das Online-Format zur Zeitung Energie & Management bietet dazu die ideale Plattform – mit aktuellen News, Wissenswerten aus der Energiewirtschaft, Stellenmarkt, Veranstaltungskalender, Wissens-Archiv u.v.m.

### Werbung auf [www.energie-und-management.de](http://www.energie-und-management.de)

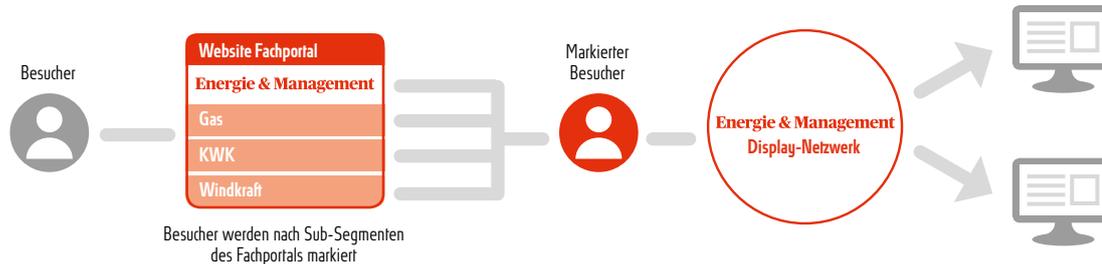
Bannerform	Format in Pixel	Platzierung	TKP (€)
1. Standard Banner	160 x 160	offener Bereich	45,-
2. Wide Banner Mini	322 x 90	offener Bereich	55,-
3. Full-Banner	468 x 60	offener Bereich	79,-
4. Wide Banner Super	1050 x 90	offener Bereich	89,-
5. Wide Sky Scraper	160 x 600	offener Bereich	95,-
6. Rectangle	300 x 250	offener Bereich	100,-
7. Wallpaper	728 x 90, 160 x 600	offener Bereich	135,-

Die Preise werden auf TKP-Basis (1 000 Einblendungen/Sichtkontakte pro Werbemittel) berechnet zzgl. gesetzl. MwSt.

The screenshot shows the homepage of the 'ENERGIE & MANAGEMENT' website. Red circles with numbers 1 through 7 are overlaid on the page to indicate specific advertising locations:

- 1:** Located in the right-hand sidebar, next to the 'Aktuelle E&M-Ausgabe' section.
- 2:** Located in the top-left corner of the page header.
- 3:** Located in the main content area, below the first article 'Ratschläge für Klimaschutz und Strukturwandel'.
- 4:** Located in the top-right corner of the page header.
- 5:** Located in the right-hand sidebar, below the 'E&M exklusiv-Newsletter' section.
- 6:** Located in the right-hand sidebar, above the 'E&M exklusiv-Newsletter' section.
- 7:** Located in the top-right corner of the page header, overlapping with the '4' callout.

## Erreichen Sie Ihre Wunsch-Zielgruppe mit E&M-Re-Targeting



### Empfänger:

Besucher der Seite von [www.energie-und-management.de](http://www.energie-und-management.de)

### Rubriken / Themenauswahl:

Stadwerke, Versorger, KWK, Digitalisierung, Windkraft, erneuerbare Energien, Gas, etc. ...

### Leistungsumfang:

- Punktgenaue Zielgruppenansprache
- Extrem hohe Reichweite
- Gestiegerte Brand Awareness
- Steigerung des Images

### Umsetzung:

- Zielrubrik wählen
- Volumen und Zeitraum wählen
- Banner anliefern

- Genaue Reichweitenauswertung
- Kontrolle der Werbeinvestition
- Keine Streuverluste
- Hoher Beratungsservice

### Banneranlieferung:

- Skyscraper – 160 x 600 Pixel
- Medium Rectangle – 300 x 250 Pixel
- Leaderboard – 728 x 90 Pixel

	Preise (€)
50.000 Ad Impressions	5.250,- = TKP 105,-
100.000 Ad Impressions	9.500,- = TKP 95,-
150.000 Ad Impressions	12.000,- = TKP 80,-

zzgl. gesetzl. MwSt.

## Täglich präsent: Der E&M powernews-Newsletter – und Kombinationsmöglichkeiten

Der tägliche VIP-Mail-Newsletter von Energie & Management informiert Abonnenten des Informationsdienstes E&M powernews mehrmals täglich über Markttendenzen, Unternehmen und innovative Produkte aus der Welt der Energiewirtschaft – kurz, kompakt und immer aktuell. Mehr Aufmerksamkeit erreichen Sie mit einer Kombination der Online-Medien – ganz nach Ihrem Geschmack.

### Werbung im Powernews-Newsletter

	Format in Pixel	TKP ()
Standard Banner	160 x 160	40,-
Sky Scraper	160 x 600	57,-

zzgl. gesetzl. MwSt.

Der VIP-Mail-Newsletter wird ausschließlich an E&M-Abonnenten versendet mit tatsächlichen 20.000 – 25.000 Kontakten pro Monat.

Alternative Werbeformen und Abrechnung auf Laufzeit auf Anfrage.



Statistische Information: 40 Newsletter-Aussendungen pro Monat und Nutzer

## E&M exklusiv – der kostenfreie Newsletter für den Energiemarkt

### Erscheinungsweise:

wöchentlich (mittwochs)

### Abonnenten:

rund 19.000 Empfänger (Stand 24.08.2018)

Das Themenspektrum von E&M exklusiv deckt alle Facetten und Bereiche der Energie ab:

- Energiewirtschaft und -politik
- Energieerzeugung und -verteilung
- Energietechnik und -management
- Energiedienstleistungen und -services
- Dezentrale Energien
- Erneuerbare Energien
- Energie- und Emissionshandel

### Zielgruppen:

- Direktor / Betriebs- und Werkleiter 5 %
- Mitarbeiter / Angestellter 12 %
- Qualifizierte Fachkraft / Meister 14 %
- Sachgebietsleiter / Handlungsbevollmächtigter 21 %
- Abteilungsleiter / Prokurist 24 %
- Geschäftsführer / Vorstand / Alleininhaber 24 %

### Werbeformen und Preise:

Werbeform	Format in Pixel	Datenvolumen	Preis in € pro Woche
Mini-Banner	160 x 160	max. 50 KB	635,-
Skyscraper	160 x 600	max. 50 KB	910,-
Content-Box	Text + Bild + Link + Online-Meldung		1.100,-

zzgl. gesetzl. MwSt.



**19.000**  
Kontakte pro  
Woche

### Leserstruktur & Verbreitung:

E&M exklusiv ist ein effizienter Werbeträger, wenn Sie die Entscheider der Energiebranche erreichen wollen. E&M exklusiv zeichnet sich aus durch eine hohe Reichweite und Leserbindung im deutschsprachigen Raum sowie eine große Anzahl an Exklusivlesern in allen Energiemärkten. Durch die zusätzliche Platzierung Ihrer Werbebotschaften in den digitalen Medien des Verlages ist Ihnen eine noch höhere Aufmerksamkeit sicher.

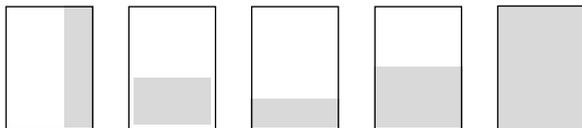
## E&M daily: Die Online-Tageszeitung

Tagesaktuelle Nachrichten aus der Energiewelt liefert E&M daily. Die werktäglich erscheinende elektronische Tageszeitung wird als PDF per E-Mail zugeschickt. E&M daily – aktuell und überall dabei.

### Anzeigen-Werbung in E&M daily

	1/3 Seite hoch	1/3 Seite quer	1/4 Seite quer	1/2 Seite quer	1/1 Seite
<b>Format/mm</b>	70 x 297 mm	200 x 110 mm	210 x 75 mm	210 x 148 mm	210 x 297 mm
<b>pro Woche</b>	€ 590,-	€ 590,-	€ 450,-	€ 690,-	€ 860,-
<b>pro Monat</b>	€ 1.400,-	€ 1.400,-	€ 1.100,-	€ 1.850,-	€ 2.450,-

zzgl. gesetzl. Mwst.



**TIPP:** Ihre klassische Print-Anzeige aus der Zeitung kann 1:1 in die tägliche PDF-Zeitung E&M daily übernommen werden.

### Anzeigen- und Unterlagenschluss:

Jeweils eine Woche vor dem Kampagnenbeginn

### Datenformate:

PDF, EPS, TIF, JPEG. Bildauflösung mindestens 200 dpi

Exakte Formate – keine Beschnittmarken

Auf den Seiten sind Anzeigenformate aus der Zeitung möglich



12.000  
Kontakte pro  
Woche

100 %  
bezahlende  
Empfänger

## E&M kwk - der Newsletter für die dezentrale Energiewirtschaft

### Erscheinungsweise:

alle 14 Tage

### Verbreitung:

rund 4.100 kostenpflichtige Empfänger pro Monat (Stand 27.08.2018)

### Zielgruppen:

- KWK-Anlagenbetreiber in Industrie, Handel, Gewerbe und öffentlichen Einrichtungen sowie private Betreiber
- Anlagen- und Komponentenhersteller, Installations- und Wartungsunternehmen, Ingenieurbüros, Planer, Unternehmensberater, Contractoren, Energieagenturen, Handwerksbetriebe
- Stadtwerke, Stromversorger, Wärmeversorger, Stromhändler, Netzbetreiber
- Gasversorger sowie Anbieter von Kohle, Mineralöl und Biobrennstoffen
- Banken, Finanzdienstleister, Versicherungen, Rechtsanwälte, Steuerberater
- Wohnungswirtschaft, wissenschaftliche Institute, Städte und Kommunen, Umweltverbände

E&M kwk deckt die wichtigsten Ereignisse der Kraft-Wärme-Kopplung in den nationalen wie internationalen Energiemärkten ab, erläutert Hintergründe, erleichtert Prognosen. E&M kwk liefert auf einen Blick Informationen für bessere Entscheidungen.

E&M kwk ist das einzige im 14-Tage-Rhythmus erscheinende Newsletter-Medium & PDF-Magazin in Deutschland für die dezentrale Energiewirtschaft.

**TIPP:** Ihre klassische Print-Anzeige aus der Zeitung kann 1:1 in die tägliche PDF-Zeitung E&M kwk übernommen werden.



### Formate & Preise für E&M kwk

Formate	Preise Zeitraum 6 Monate	Preise Zeitraum 12 Monate
1/1 Seite 210 x 297 mm	€ 4.200,-	€ 6.720,-
½ Seite quer 210 x 148,5 mm	€ 3.200,-	€ 5.250,-
⅓ Seite quer 210 x 110 mm	€ 2.800,-	€ 4.760,-
¼ Seite quer 210 x 75 mm	€ 2.000,-	€ 3.700,-

zzgl. gesetzl. MwSt.  
Die Buchungsvarianten gehen nach Zeitraum. Pro Kalenderjahr gibt es 24-25 Ausgaben.  
Laufzeit der Buchungsmöglichkeiten 6 Monate / 12 Monate

## E&M-Stellenmarkt Online im Energiemarkt

Im Stellenmarkt des Onlineportals von Energie & Management ist Ihre Stellenanzeige immer topaktuell platziert. Zudem ist Ihre Stellenanzeige automatisch für 4 Wochen auf [stellenanzeigen.de](http://stellenanzeigen.de). Und dies ohne Aufpreis!

### Werbung auf [www.energie-und-management.de](http://www.energie-und-management.de)

Formen & Pakete	Preise €
<b>Online</b> auf <a href="http://energie-und-management.de">energie-und-management.de</a> + <a href="http://stellenanzeigen.de">stellenanzeigen.de</a>	890,-
<b>Paket 3+</b> 3 Online-Stellenanzeigen, die Sie innerhalb von 3 Monaten veröffentlichen können	2.050,-
<b>Paket 5+</b> 5 Online-Stellenanzeigen, die Sie innerhalb von 5 Monaten veröffentlichen können	3.200,-
<b>Paket 10+</b> 10 Online-Stellenanzeigen, die Sie innerhalb von 10 Monaten veröffentlichen können	4.500,-
<b>Online + Print</b> in einer Print-Ausgabe Ihrer Wahl + <a href="http://energie-und-management.de">energie-und-management.de</a> + <a href="http://stellenanzeigen.de">stellenanzeigen.de</a> und im ePaper inklusive	395,- + € 3,- (s/w je mm Höhe/je Spalte)

zzgl. gesetzl. Mwst.  
Preise für die klassische Print-Anzeige auf Anfrage

### Energie & Karriere

Stellenanzeigen und/oder HR-Imageanzeigen sind kombinierbar mit Bannerwerbung in den weiteren E&M-Onlineemedien. Interesse? Mehr erfahren Sie auf Anfrage.



### Ihre Online-Stellenanzeige erscheint:

- auf E&M Online-Stellenmarkt mit monatlich ca. 120.000 Kontakten
- auf [stellenanzeigen.de](http://stellenanzeigen.de) mit mehr als 100.000 Besuchern pro Tag
- im E&M-Newsletter mit mehr als 49.000 Kontakten pro Monat
- +BONUS: 60 Meta-Job-Suchmaschinen wie [indeed.de](http://indeed.de) + [kalaydo.de](http://kalaydo.de)

## Corporate Publishing – wir begleiten Sie von der Idee und Konzeption über die Umsetzung bis zum Vertrieb

„Schloß-Gespräche“ von Energie & Management haben Tradition, und wie Teilnehmer behaupten, haben sie einen großen Nutzen: Mit Kollegen diskutieren – abseits der normalen Konferenzatmosphäre; sich intensiv austauschen in kleiner Runde; mit Argumenten nicht öffentlich „gewinnen“ müssen, sondern voneinander lernen können.

Schloß-Gespräche finden im Schloß Mühlfeld am Ammersee, dem Redaktionssitz von E&M, statt oder – auf Wunsch – an einem anderen Ort. In einer etwa fünfstündigen Gesprächsrunde diskutieren führende Experten zum jeweiligen Thema.

Das Schloß-Gespräch wird in einem Umfang von drei bis vier Seiten in E&M + Cross-Media-Publishing dokumentiert

### Kosten:

Die Sponsoring-Kosten für das Schloß-Gespräch sind sehr individuell – je nach Umfang und Aufwand seitens der Organisation.

### Checkliste:

1. Themenfindung
2. Erstellung eines Programms
3. Ermittlung der Gesprächsteilnehmer / Diskussions-Zielgruppe mit Sponsor / Kunde
4. Terminfindung
5. Versendung eines Einladungsschreibens an die Zielgruppe
6. Erstellung von Teilnehmerlisten
7. Organisation & Durchführung
8. Auf Wunsch auch TV-Begleitung



## E&M Content-Marketing – Ihre Story für unser Netzwerk

### Die planbare Vermarktung Ihrer redaktionellen Inhalte

Content-Marketing in der Energiewirtschaft ist als Unternehmens-, Marken-, Produkt- und Mitarbeiterkommunikation getrieben von relevanten redaktionellen Inhalten. Die Kommunikationswirkungen im Energiemarkt reichen von der Steigerung des Bekanntheitsgrades über Imagepflege und Kundenbindung bis hin zur Neukundengewinnung.

### Unsere Leistungen:

- Zielgruppe + Reichweite + Relevanz
- Mehr Sichtbarkeit Ihrer Marke im Netz
- Organic Growth und Keyword-Ranking

### E&M-Expert-Paket – 1 Beitrag auf den E&M-Portalen

- Der Beitrag wird als Advertorial Post / Widget geteasert
- Der Beitrag wird im Newsletter veröffentlicht
- Laufzeit mindestens 1 Woche auf der Startseite

**Grundpreis: 2.500,- € zzgl. gesetzl. MwSt.**

### E&M-Premium-Paket – 2 Beiträge auf den E&M-Portalen

- Der Beitrag wird als Advertorial Post / Widget geteasert
- Der Beitrag wird im Newsletter veröffentlicht
- Laufzeit je Beitrag mindestens 1 Woche auf der Startseite
- Social Media Feature Ihrer News auf Twitter, Facebook und Xing News

**Grundpreis 4.200,- € zzgl. gesetzl. MwSt.**



### Energie & Management

#### E&M-Themen-Channel

Auf E&M-Themen-Channel werden täglich Beiträge der Energiebranche veröffentlicht. Ein Themenkanal, um Ihr Advertorial als redaktionellen Beitrag attraktiv zu publizieren.  
[www.energie-und-management.de](http://www.energie-und-management.de)



#### Twitter-Channel

Der E&M-Twitter-Channel ist der schnelle, präzise Nachrichten-Stream, der ein stetig wachsendes Follower-Netzwerk aus der Energiewirtschaft erreicht. Wir empfehlen, Ihre News flankierend zu anderen Maßnahmen auch über dieses Medium zu pushen.  
[www.twitter.com/zeitung\\_energie](http://www.twitter.com/zeitung_energie)



#### Social-Media-Kanäle

E&M bietet weitere Kanäle, um Ihr virales Marketing zu unterstützen.



#### Facebook-Marketing

Der E&M-Facebook-Channel erreicht sehr gezielt eine spezifische und täglich wachsende Fangemeinde aus der Energiewirtschaft. Nutzen Sie diese Reichweite und die attraktiven Fachthemen für Ihr B2B-Marketing: Wir bieten Ihnen ein leistungsfähiges werbliches und redaktionelles Modul an: Facebook News-Posting.  
[www.facebook.com/energieundmanagement](http://www.facebook.com/energieundmanagement)

## B2B-Content der Energiewirtschaft für Ihre Homepage

Sie sind in einem Unternehmen aus der Energie-Branche und möchten Ihre Internetseite mit hochwertigen und aktuellen Fachinhalten aus Ihrem Interessensgebiet bestücken, ohne Content selbst erstellen zu müssen? Gerade mittelständische Unternehmen haben aufgrund fehlender personeller Ressourcen oft große Mühe, ihren Internetauftritt aktuell und interessant zu halten. Unter dem Druck der täglichen Arbeit wird dieser allzu schnell vernachlässigt.

Mit Energie & Management Content können auch ungeübte Nutzer mit wenigen Handgriffen ihre Website einfach und schnell mit Leben füllen.

### Unsere Leistungen:

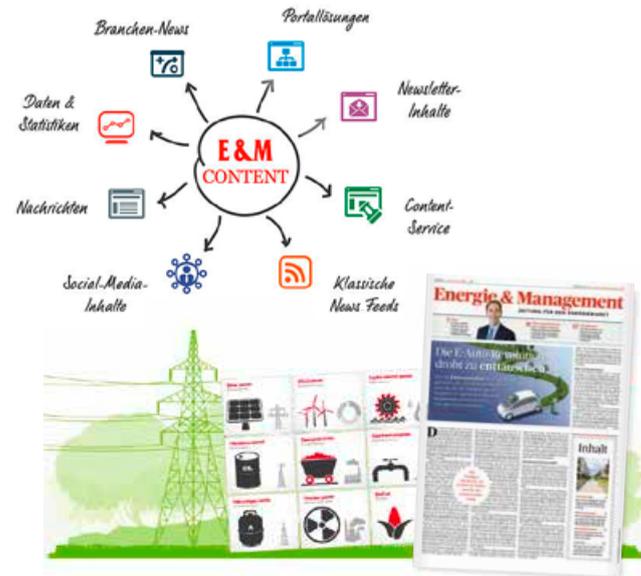
- Komfortabel und sofort verfügbar
- Qualitativ hochwertig und für alle Plattformen
- Individuell und mit Mehrwert

Es wird zum Kinderspiel, auf Inhalte von E&M zuzugreifen und diese – wie auch eigene Beiträge – auf der eigenen Website zu veröffentlichen. Durch E&M-Content erhalten Webseitenbetreiber und Marketingverantwortliche erstmals unkompliziert und bezahlbar Zugriff auf hochwertige redaktionelle Inhalte. Monatlich erscheint pro Nachrichten-Feed eine festgelegte Anzahl an Artikeln, die mit einem Mausklick in die Website Ihres Unternehmens eingebunden werden können.

### Holen Sie sich jetzt Content von Energie & Management für Ihre Homepage!

Mit dem „Breaking News Feed“ stellen wir Informationen aus den Bereichen Energiewirtschaft, -politik und -technik für Sie bereit. Ausgewählt von der E&M-Chefredaktion beinhaltet es die wichtigsten aktuellen Entwicklungen auf den deutschsprachigen und internationalen Energiemärkten.

Falls Sie noch Fragen haben, rufen Sie einfach unter 0 81 52 - 93 11 88 an. Wir bieten die nötigen Content-Lösungen: Hochwertige Inhalte und Daten für Ihre Online-Medien – ob für die Website, das Intranet und den Newsletter oder für Ihre Social-Media-Kanäle.



## Technische Informationen

### Dateiformate

GIF, JPEG max. 80 KB

HTML, FLASH max. 80 KB

Die für jedes Werbemittel genannten KB-Angaben sind Maximalgrößen und verstehen sich als die Gesamtsumme aller Daten, die das Werbemittel definieren (inkl. nachzuladende Dateien, Bilder, Flash etc.)

### Lieferadresse

Bitte senden Sie die Werbemittel für Ihre Kampagne per E-Mail an:  
s.lichtenberg@emvg.de

### Lieferfrist

Mindestens 5 Werktage vor Kampagnenbeginn.

Mit diesen Vorlaufzeiten haben wir gemeinsam ausreichend Zeit, die Formate zu testen und eine sichere Auslieferung der Kampagne zu gewährleisten. Verzögerungen durch verspätete Anlieferungen gehen nicht zu unseren Lasten.

### Allgemeine Geschäftsbedingungen:

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen der Energiemarkt GmbH. Diese finden Sie unter:

<http://www.energie-und-management.de/agb-energie-management.html>

### Bei der Anlieferung benötigen wir folgende Meta-Informationen:

- Kundenname
- Buchungszeitraum
- Werbeformat
- Ansprechpartner für Rückfragen
- Klick-URL
- Alt-Text (optional)

### Bei Flash-Versionen:

GIF oder JPEG als Fallback im Format der gebuchten Werbeform für User, die kein Flash installiert haben.

### Reporting:

Alle Banner-Kampagnen laufen über unser AdServer-System. Sie erhalten auf Wunsch eine Auswertung. Der Zeitraum zur Erfüllung der gebuchten Seitenaufrufe (Page Impressions) variiert je nach Banner-Format, da nicht jedes Format durchgängig auf allen Seiten von energie-und-management.de dargestellt werden kann und somit nicht jeder Seitenaufruf immer alle Banner betrifft.

### Ansprechpartner

Sebastian Lichtenberg  
Tel. 0 81 52-93 11-88  
Fax 0 81 52-93 11-22  
s.lichtenberg@emvg.de

## Allgemeine Geschäftsbedingungen für Anzeigen und Fremdbeilagen in Zeitungen

1. „Anzeigenauftrag“ im Sinn der nachfolgenden Allgemeinen Geschäftsbedingungen ist der Vertrag über die Veröffentlichung einer oder mehrerer Anzeigen eines Werbungtreibenden oder sonstigen Inserenten in einer Druckschrift zum Zweck der Verbreitung.
2. Anzeigen sind im Zweifel zur Veröffentlichung innerhalb eines Jahres nach Vertragsabschluss abzurufen. Ist im Rahmen eines Abschlusses das Recht zum Abruf einzelner Anzeigen eingeräumt, so ist der Auftrag innerhalb eines Jahres seit Erscheinen der ersten Anzeige abzuwickeln, sofern die erste Anzeige innerhalb der in Satz 1 genannten Frist abgerufen und veröffentlicht wird.
3. Bei Abschlüssen ist der Auftraggeber berechtigt, innerhalb der vereinbarten bzw. der in Ziffer 2 genannten Frist auch über die im Auftrag genannte Anzeigenmenge hinaus weitere Anzeigen abzurufen.
4. Für größere Abschlüsse gewährt der Verlag die in der Preisliste genannten Nachlässe. Wird ein Auftrag aus Umständen nicht erfüllt, die der Auftraggeber zu vertreten hat, so hat er den Unterschied zwischen dem gewährten und dem der tatsächlichen Abnahme entsprechenden Nachlass dem Verlag zu erstatten. Der Auftraggeber ist berechtigt, innerhalb des Auftragsjahres auch über die im Auftrag genannte Anzeigenmenge hinaus weitere Anzeigen abzurufen. Für den Nachlass ist die gesamte tatsächliche Abnahmemenge innerhalb eines Jahres maßgebend.
5. Für die Aufnahme von Anzeigen und Fremdbeilagen in bestimmten Nummern, bestimmten Ausgaben oder an bestimmten Plätzen der Druckschrift wird keine Gewähr geleistet, es sei denn, dass der Auftraggeber die Gültigkeit des Auftrages ausdrücklich davon abhängig gemacht und der Verlag die Erfüllung solcher Wünsche schriftlich bestätigt hat. Vereinbarungen ohne tariflichen Platzzuschlag sind immer unverbindlich. Rubrizierte Anzeigen werden in der jeweiligen Rubrik abgedruckt, ohne dass dies der ausdrücklichen Vereinbarung bedarf.
6. Anzeigen, die aufgrund ihrer redaktionellen Gestaltung nicht als Anzeigen erkennbar sind, werden als solche vom Verlag nach den Richtlinien deutlich mit dem Wort „Anzeige“ kenntlich gemacht.
7. Der Verlag behält sich vor, Auftragsaufträge – auch einzelne Abrufe im Rahmen eines Abschlusses – und Beilagenaufträge wegen des Inhalts, der Herkunft oder der technischen Form nach einheitlichen, sachlich gerechtfertigten Grundsätzen des Verlages abzulehnen, wenn deren Inhalt gegen Gesetze oder behördliche Bestimmungen verstößt oder deren Veröffentlichung für den Verlag unzumutbar ist. Dies gilt auch für Aufträge, die bei Geschäftsstellen, Annahmestellen

- oder Vertretern aufgegeben werden. Beilagenaufträge sind für den Verlag erst nach Vorlage eines Musters der Beilage und deren Billigung bindend. Beilagen, die durch Format oder Aufmachung beim Leser den Eindruck eines Bestandteils der Zeitung oder Zeitschrift erwecken oder Fremdanzeigen enthalten, werden nicht angenommen. Die Ablehnung eines Auftrages wird dem Auftraggeber unverzüglich mitgeteilt.
8. Für die rechtzeitige Lieferung (bis zum Anzeigenschluss) des Anzeigentextes und einwandfreier Druckunterlagen oder der Beilagen ist der Auftraggeber verantwortlich. Nichtlieferung von Druckunterlagen entbindet ihn nicht von der Bezahlung bestellter Anzeigen. Für erkennbar ungeeignete oder beschädigte Druckunterlagen fordert der Verlag unverzüglich Ersatz an. Vor allem für die Eignung nach Anzeigenschluss eingehender Druckunterlagen übernimmt der Verlag keinerlei Haftung. Reklamationen wegen mangelhaften Drucks von verspätet angelieferten Druckunterlagen kann der Verlag nicht akzeptieren. Der Verlag gewährleistet die für den belegten Titel übliche Druckqualität im Rahmen der durch die Druckunterlagen gegebenen Möglichkeiten. Gehen bestellte Beilagen nicht rechtzeitig vor Drucktermin ein oder entsprechen diese nicht den technischen Vorgaben des Verlages, so haftet der Auftraggeber gegenüber dem Verlag für den entstandenen Schaden (Beilagen-Hinweis, Ablehnung weiterer Beilagen, Änderung der Versandpapiere usw.).
  9. Der Auftraggeber hat bei ganz oder teilweise unleserlichem, unrichtigem oder bei unvollständigem Abdruck der Anzeige Anspruch auf Zahlungsminderung oder eine einwandfreie Ersatzanzeige, aber nur in dem Ausmaß, in dem der Zweck der Anzeige beeinträchtigt wurde. Lässt der Verlag eine ihm hierfür gestellte angemessene Frist verstreichen oder ist die Ersatzanzeige erneut nicht einwandfrei, so hat der Auftraggeber ein Recht auf Zahlungsminderung oder Rückgängigmachung des Auftrages. Schadenersatzansprüche aus positiver Forderungsverletzung, Verschulden bei Vertragsabschluss und unerlaubter Handlung sind – auch bei telefonischer Auftragserteilung – ausgeschlossen. Schadenersatzansprüche aus Unmöglichkeit der Leistung und Verzug sind beschränkt auf Ersatz des vorhersehbaren Schadens und auf das für die betreffende Anzeige oder Beilage zu zahlende Entgelt. Dies gilt nicht für Vorsatz und grobe Fahrlässigkeit des Verlegers, seines gesetzlichen Vertreters und seines Erfüllungsgehilfen. Eine Haftung des Verlages für Schäden wegen des Fehlens zugesicherter Eigenschaften bleibt unberührt. Im kaufmännischen Geschäftsverkehr haftet der Verlag darüber hinaus auch nicht für grobe Fahrlässigkeit von Erfüllungsgehilfen. In den übrigen Fällen ist ge-

- genüber Kaufleuten die Haftung für grobe Fahrlässigkeit dem Umfang nach auf den voraussehbaren Schaden bis zur Höhe des betreffenden Anzeigenentgelts beschränkt. Reklamationen müssen – außer bei nicht offensichtlichen Mängeln – innerhalb von vier Wochen nach Eingang von Rechnung und Beleg geltend gemacht werden.
10. Probeabzüge werden nur auf ausdrücklichen Wunsch geliefert. Der Auftraggeber trägt die Verantwortung für die Richtigkeit der zurückgesandten Probeabzüge. Der Verlag berücksichtigt alle Fehlerkorrekturen, die ihm innerhalb der bei der Übersendung des Probeabzuges gesetzten Frist mitgeteilt werden.
  11. Sind keine besonderen Größenvorschriften gegeben, so wird die nach Art der Anzeige übliche, tatsächliche Abridruckhöhe der Berechnung zugrundegelegt.
  12. Falls der Auftraggeber nicht Vorauszahlung leistet, wird die Rechnung sofort, möglichst aber 14 Tage nach Veröffentlichung der Anzeige übersandt. Die Rechnung ist innerhalb der aus der Preisliste ersichtlichen vom Empfang der Rechnung an laufenden Frist zu bezahlen, sofern nicht im einzelnen Fall eine andere Zahlungsfrist oder Vorauszahlung vereinbart ist. Etwaige Nachlässe für vorzeitige Zahlung werden nach der Preisliste gewährt.
  13. Bei Zahlungsverzug oder Stundung werden Zinsen sowie die Einziehungskosten berechnet. Der Verlag kann bei Zahlungsverzug die weitere Ausführung des laufenden Auftrages bis zur Bezahlung zurückstellen und für die restlichen Anzeigen Vorauszahlung verlangen. Bei Vorliegen begründeter Zweifel an der Zahlungsfähigkeit des Auftraggebers ist der Verlag berechtigt, auch während der Laufzeit eines Anzeigenabschlusses, das Erscheinen weiterer Anzeigen ohne Rücksicht auf ein ursprünglich vereinbartes Zahlungsziel von der Vorauszahlung des Betrages und von dem Ausgleich offenstehender Rechnungsbeträge abhängig zu machen.
  14. Der Verlag liefert mit der Rechnung auf Wunsch einen Anzeigenbeleg. Je nach Art und Umfang des Anzeigenauftrages werden Anzeigenausschnitte, Belegseiten oder vollständige Belegnummern geliefert. Kann ein Beleg nicht mehr beschafft werden, so tritt an seine Stelle eine rechtsverbindliche Bescheinigung des Verlages über die Veröffentlichung und Verbreitung der Anzeige.
  15. Kosten für die Anfertigung bestellter Copyproofs und Reinzeichnungen sowie für vom Auftraggeber gewünschte oder zu vertretende erhebliche Änderungen ursprünglich vereinbarter Ausführungen hat der Auftraggeber zu tragen.
  16. Aus einer Auflagenminderung kann bei einem Abschluss über mehrere Anzeigen ein Anspruch auf Preisminderung hergeleitet werden,

- wenn im Gesamtdurchschnitt des mit der ersten Anzeige beginnenden Insertionsjahres die in der Preisliste oder auf andere Weise genannte durchschnittlich verkaufte (bei Fachzeitschriften gegebenenfalls die durchschnittlich tatsächlich verbreitete) Auflage des vergangenen Kalenderjahres unterschritten wird. Eine Auflagenminderung ist nur dann ein zur Preisermäßigung berechtigender Mangel, wenn sie bei einer Auflage bis zu 50 000 Exemplaren 20 v. H. beträgt. Darüber hinaus sind bei Abschlüssen Preisermäßigungsansprüche ausgeschlossen, wenn der Verlag dem Auftraggeber von dem Absinken der Auflage so rechtzeitig Kenntnis gegeben hat, dass dieser vor Erscheinen der Anzeige vom Vertrag zurücktreten konnte.
17. Bei Chiffre-Anzeigen wendet der Verlag für die Verwahrung und rechtzeitige Weitergabe der Angebote die Sorgfalt eines ordentlichen Kaufmanns an. Er übernimmt darüber hinaus keine Haftung. Einschreibebriefe und Eilbriefe auf Chiffre-Anzeigen werden nur auf dem normalen Postwege weitergeleitet. Der Verlag behält sich im Interesse und zum Schutz des Auftraggebers das Recht vor, die eingehenden Angebote zur Ausschaltung von Missbrauch des Zifferndienstes zu Prüfzwecken zu öffnen. Zur Weiterleitung von geschäftlichen Anpreisungen und Vermittlungsangeboten ist der Verlag nicht verpflichtet. Auftraggeber von Chiffre-Anzeigen darf der Verlag gegenüber Dritten nicht nennen.
18. Druckunterlagen werden nur auf besondere Anforderung an den Auftraggeber zurückgesandt. Die Pflicht zur Aufbewahrung endet drei Monate nach Ablauf des Auftrages.
19. Agenturvergütung für die Vermittlung von Anzeigenaufträgen zahlt der Verlag nur dann, wenn der Anzeigenmittler als solcher im Handelsregister eingetragen ist. Im Zweifelsfall obliegt dem Auftraggeber die Beweispflicht.
20. Werbemittler verpflichten sich mit Erteilung des Auftrags, ihren Kunden gegenüber nur die Preise lt. Preisliste zu verrechnen und die Agenturvergütung des Verlags weder ganz noch teilweise an den Inserenten weiter zu vergüten. Der Verlag behält sich bei Zuwiderhandlungen vor, die entsprechenden Beträge nachzufordern. Anzeigenaufträge durch Werbemittler und Werbeagenturen werden in deren Namen und auf deren Rechnung vorgenommen.
21. Erfüllungsort und Gerichtsstand ist, soweit das Gesetz zwingend nichts anderes vorsieht, Starnberg.

## Zusätzliche Geschäftsbedingungen des Verlages

- a) Der Verlag wendet bei Entgegennahme und Prüfung der Anzeigentexte die geschäftsübliche Sorgfalt an, haftet aber nicht, wenn er von

den Auftraggebern irreführt oder getäuscht wird.

- b) Bei Änderung der Anzeigen- und Beilagenpreise treten die neuen Bedingungen auch für die laufenden Aufträge sofort in Kraft.
- c) Bei fernmündlich aufgegebenen Anzeigen bzw. bei fernmündlich veranlassenden Änderungen sowie für Fehler infolge undeutlicher Niederschrift übernimmt der Verlag keine Haftung für die Richtigkeit der Wiedergabe.
- d) Der Auftraggeber trägt die Verantwortung für den Inhalt und die rechtliche Zulässigkeit der für die Insertion zur Verfügung gestellten Text- und Bildunterlagen. Dem Auftraggeber obliegt es, den Verlag von Ansprüchen Dritter freizustellen, die diesen aus der Ausführung des Auftrags, auch wenn er nicht rechtzeitig sistiert wurde, gegen den Verlag erwachsen. Der Verlag ist nicht verpflichtet, Aufträge und Anzeigen daraufhin zu prüfen, ob durch sie Rechte Dritter beeinträchtigt werden. Erscheinen nicht rechtzeitig sistierte Anzeigen, so stehen auch dem Auftraggeber daraus keine Ansprüche gegen den Verlag zu. Der Auftraggeber hält den Verlag aus von allen Ansprüchen aus Verstößen gegen das Urheberrecht frei.
- e) Der Auftraggeber übernimmt dem Verlag gegenüber die Kosten, die aus eventueller Gegendarstellung oder einem aus der Anzeige sich ergebenden Rechtsstreit entstehen.
- f) Im Falle höherer Gewalt oder bei Störung des Arbeitsfriedens erlischt jede Verpflichtung auf Erfüllung von Aufträgen und Leistung von Schadenersatz, insbesondere wird auch kein Schadenersatz für nicht veröffentlichte oder nicht rechtzeitig veröffentlichte Anzeigen oder Beilagen geleistet.
- g) Bei Abbestellung einer gesetzten Anzeige werden die Satzkosten berechnet. Abbestellungen müssen schriftlich erfolgen, rechtzeitig zum Anzeigenannahmeschluss.
- h) Der Verlag behält sich das Recht vor, die Berichtigung (Gutschriften, Nachberechnungen) fehlerhafter Auftragsabrechnungen innerhalb von sechs Monaten nach Rechnungsstellung vorzunehmen. Bei Anzeigen aus dem Ausland erfolgt die Rechnungsstellung ohne Mehrwertsteuerberechnung unter der Voraussetzung, dass die Steuerbefreiung besteht und anerkannt wird. Der Verlag behält sich sich eine Nachberechnung der Mehrwertsteuer in der gesetzlich geschuldeten Höhe für den Fall vor, dass die Finanzverwaltung die Steuerpflicht der Anzeige bejaht. Insertions- und Beilagen-Aufträge von Firmen oder Agenturen mit Sitz außerhalb Deutschlands werden grundsätzlich nur gegen Vorausrechnung (Vorkasse) ausgeführt.
- i) Mit Aufgabe einer Anzeige erklärt sich der Inserent damit einverstanden, dass die für die Veröffentlichung und Abrechnung der Anzeige

notwendigen Daten in einer Datenverarbeitungsanlage gespeichert werden, aufgrund der gesetzlichen Aufbewahrungsfristen auch über den Zeitpunkt der Vertragserfüllung hinaus.

- j) Diese Geschäftsbedingungen gelten für alle Anzeigen und Beilagen in der Zeitung Energie & Management (einschließlich ePaper-Ausgabe), auch dann, wenn die Geschäftsbedingungen des Auftraggebers anders lauten.

## Geschäftsbedingungen für Fremdbeilagen

Für Fremdbeilagen in Energie & Management gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der Anzeigenpreisliste Nr. 25 vom 1. Oktober 2018. Darüber hinaus bitten wir folgende Punkte zu beachten:

- Die Hereinnahme des Auftrages erfolgt vorbehaltlich der Einsichtnahme eines Prospektes, um dessen Übersendung wir 14 Tage vor Beilegung bitten. Beilagen dürfen nicht zeitungsförmig sein und keine Fremdanzeigen enthalten. Auf Zeitungspapier gedruckte Beilagen müssen kleiner als das Zeitungsformat sein oder bei gleicher Größe gefalzt angeliefert werden. In jedem Fall müssen sie zur deutlichen Unterscheidung vom normalen Anzeigenteil auf der ersten Seite den Hinweis tragen: „...seitiger Prospekt der Firma ...“.
- Konkurrenzausschluss und Alleinbelegung ist aus wettbewerbsrechtlichen Gründen nicht möglich. Liegen mehrere Beilagenaufträge für eine Ausgabe vor, werden aus technischen Gründen die verschiedenen Prospekte ineinandergelegt.
- Eine Termingarantie oder Haftung im Falle höherer Gewalt oder technischer Störung kann nicht übernommen werden, ebenso nicht für Einsteckfehler im technischen Bereich (Toleranzgrenze 2 %).
- Abbestellungen oder Änderungen bereits erteilter Aufträge bedürfen auch bei telefonischer Ankündigung für deren Wirksamkeit der rechtzeitigen schriftlichen Mitteilung an den Verlag.
- Die Beilagen bitten wir spätestens 4 Tage vor Beilegung frei Haus an das in der Preisliste genannte Druckhaus zu liefern. Bei Terminüberschreitungen ist eine Ausführung des Beilagenauftrages leider nicht möglich. Bitte achten Sie darauf, dass die Beilagen in einwandfreiem Zustand angeliefert werden. Bei der Entgegennahme der Lieferung können die Stückzahl und der einwandfreie Zustand der einzelnen Beilagen nicht überprüft werden. Diese Prüfung bleibt dem Tag der Beilegung vorbehalten.
- Letzter Rücktrittstermin: 14 Tage vor Erscheinen. Bei Unterschreitung dieser Frist fällt ein Ausfall-Honorar von 50 % auf der Basis der niedrigsten Gewichtsstufe an.

Stand: September 2018

# VON ENERGIEPROFIS FÜR ENERGIEPROFIS.

Seit über 25 Jahren publiziert Energie & Management aktuelle, markt-orientierte und praxisnahe Fachinformationen. Unser erklärtes Ziel ist es, die Experten ihres Faches in ihrem Erfolg zu fördern. Crossmedial und mit höchster redaktioneller Qualität.

Unsere anerkannte Fachpublikation richtet sich zielgenau an die Top-Entscheider in Energiewirtschaft und Energieindustrie.

## Media PRINT/Online

---

### **Dirk Kaufmann**

d.kaufmann@emvg.de  
+49 (0) 81 52-93 11-77



### **Sebastian Lichtenberg**

s.lichtenberg@emvg.de  
+49 (0) 81 52-93 11-88



### **Karin Wiesner**

k.wiesner@emvg.de  
+49 (0) 81 52-93 11-55



### **Benjamin Rudolf**

b.rudolf@emvg.de  
+49 (0) 42 93-890 89-11



### **Antje Baraccani**

a.baraccani@emvg.de  
+49 (0) 42 93-890 89-13



## Verlag & Redaktion

Energie & Management  
Verlagsgesellschaft mbH  
Schloß Mühlfeld 20  
82211 Herrsching  
Telefon: +49 (0) 81 52-93 11-0  
Telefax: +49 (0) 81 52-93 11-22  
E-Mail: info@emvg.de  
Internet: www.energie-und-management.de